

Verband Fenster + Fassade

An die Mitglieder des Verbandes und der
Gütegemeinschaft Fenster- und Haustüren

Walter-Kolb-Str. 1-7
D-60594 Frankfurt am Main
T: 069 – 95 50 54 0
F: 069 - 95 50 54 11
E-mail: vff@window.de

Frankfurt, 2010-07-23

Einladung zur Fachtagung Verkauf/Vertrieb/Marketing - Gebäudeautomation

Liebe Mitglieder,
Umsatz verschenkt? Fenster- und Gebäudeautomation als Chance nutzen – unter diesem Thema findet am 15. September eine Fachtagung in Kassel statt.
Wir laden Sie recht herzlich zur Teilnahme an dieser Veranstaltung ein.

Fachtagung Verkauf/Vertrieb/Marketing - Gebäudeautomation

Datum **Mittwoch, 15.09.2010**
Zeit **10.00 – 15.45 Uhr**
Ort **Hotel La Strada**
 Raiffeisenstr. 10
 34121 Kassel
Tel **0561-2090-0**

Nach vielen Gesprächen und Umfragen unter unseren Mitgliedern hat sich herausgestellt, dass es beim Verkauf und Vertrieb von automatisierten Bauteilen immer noch viele Probleme gibt und so Umsatz einfach verschenkt wird.

Wir wollen Sie in dieser Veranstaltung nicht über die Technik, sondern vielmehr über die vielfältigen Möglichkeiten der Vermarktung der Gebäudeautomation informieren. Mitgliedsfirmen stellen Praxisbeispiele vor, die bereits realisiert wurden, eine Architektin wird berichten, welche Anforderungen Bauherren an die Gebäudeautomation stellen.

Außerdem wird uns Dr. Grinewitschus vom Fraunhofer Institut berichten, was heute schon machbar ist und wie das Wohnen in der Zukunft aussieht.

Die weiteren Themen entnehmen Sie bitte dem beigefügten Programm.
Mitglieder zahlen einen Teilnahmebetrag von 80 € zzgl. MwSt.

Wir freuen uns darauf Sie in Kassel zu begrüßen.

Freundliche Grüße

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Ulrich Tschorn'.

Ulrich Tschorn

Umsatz verschenkt ?

Fenster- und Gebäudeautomation als Chance nutzen

Programm

ab

- 09:00 Uhr Begrüßungskaffee
- 10:00 Uhr Begrüßung,
Arbeit und Zielsetzung des AK Automation und
Vorstellung der Ergebnisse unserer Befragung
Udo Diesmann/ HAUTAU GmbH - Ulrich Tschorn / VFF
- 10:30 Uhr Wohnen und Arbeiten in der Zukunft
Dr. Viktor Grinewitschus/ Fraunhofer Institut
- 11:15 Uhr Praxisbeispiele zu bisherigen Umsetzungen
(immer aus dem Blickwinkel der Vermarktung)
1. Objektbau
 2. Fertighaus
 3. Exklusiver Wohnbau Menck
Rolf Menck/ Menck Fenster
 4. Bauelementehändler als Vertriebsweg für Automation
- 12:30 Uhr Mittagspause mit Kaffee
- 13:30 Uhr Marketingmöglichkeiten
Wie verkaufe ich Automation
Verkaufsfleifaden, Argumentation zu Mehrnutzenverkauf
Verkaufstraining
Gerd Windolf/ Verkaufstrainer
- 14:45 Uhr Automation aus der Sicht einer Architektin
Wie läuft das heute in der Praxis?
Welche Vorstellungen haben die Bauherren?
Was erwartet ein Architekt vom "Fensterpartner"?
Welche Erwartungen bestehen für die Zukunft?
Rosina Riegler/ Architektin
- 15:15 Uhr Regelwerke und Qualifikation
- Welche Unterlagen gibt es und wo
- Welche Anforderungen an den "Monteur" bestehen
- Welche Ausbildungen werden geboten und wo
Georg Stein/ ift
- 15:45 Uhr Ausblick und Verabschiedung
Udo Diesmann/ HAUTAU GmbH – Ulrich Tschorn/ VFF

Verband Fenster + Fassade

RÜCKFAX: 069 – 95 50 54 11

Hiermit melde/n ich/wir mich/uns verbindlich an zur Fachtagung
Verkauf/Vertrieb/Marketing – Gebäudeautomation am 15.09.2010 in Kassel

Teilnehmergebühr für Mitglieder des Verbandes und der Gütegemeinschaft
80 € zzgl. 19% MwSt

.....
Name, Vorname (bitte deutlich schreiben)

.....
Name, Vorname (bitte deutlich schreiben)

.....
Name, Vorname (bitte deutlich schreiben)

.....
Name, Vorname (bitte deutlich schreiben)

.....
Name Firma (bitte deutlich schreiben)

.....
Rechnungsadresse, Str., PLZ, Stadt